**Determinar los precios de los productos o servicios por ofrecer**

**Tema 2. ¿Cómo se puede determinar los precios de los productos o servicios por ofrecer?**

**Actividad de reforzamiento**

**Descripción**

En esta actividad vas a ayudar a Jaime el precio de venta y punto de equilibrio de su negocio. Jaime es pintor y ha decidido emprender su propio negocio, ofreciendo pintar las casas a los vecinos de la nueva colonia que están terminando de construir.

**Instrucciones**

1. Si para el servicio de pintor que ofrece Jaime:
* Sus costos fijos mensuales son de $300.00
* Sus costos variables mensuales son de $250.00
* Alcanza a pintar 20 casas por mes
* Desea obtener 40% como margen de ganancia
1. Calcula el costo total, unitario, margen de ganancia, precio de venta y punto de equilibrio.
2. Al finalizar el ejercicio, haz clic en Retroalimentación.

|  |  |
| --- | --- |
| **Calcular:** | **Respuesta:** |
| **Costo total** (costos fijos + costos variables) |  |
| **Costo unitario** (costo total ÷ casas pintadas) |  |
| **Margen de ganancia**(costo unitario x porcentaje de margen de ganancia x 100) |  |
| **Precio de venta** (costo unitario + margen de ganancia) |  |
| **Punto de equilibrio**(costo total ÷ precio de venta) |  |